

Medidas para reactivar la ganadería bovina nacional

Implementar líneas de crédito que le permitan al productor durante el plazo del préstamo, pagar el 100% del mismo, sería lo lógico del negocio.



■ Finagro en su línea de retención de vientres para pequeños ganaderos disminuyó 6 puntos de la tasa de interés.

La ganadería nacional atraviesa desde tiempo atrás problemas que no le permiten incrementar su producción y su productividad, comportamiento que le ha impedido mejorar su competitividad a nivel internacional y que incluso podría afectar la protección natural que tiene el mercado interno, si no se mejoran sus estándares de competitividad. Solo falta ver

la importación de bienes como carne y leche, procedentes de países con los que el gobierno ha suscrito convenios comerciales, que lleva implícito una disminución de los aranceles y la apertura de fronteras, y en consecuencia, una reducción de la protección de la producción, debido a que cada vez está más cerca el momento en que la implementación total de los acuerdos elimine en su totalidad los aran-

celes protectores y la amenaza de productos a precios bajos, se convierta en realidad. Por dicha razón, si el país no es capaz de mejorar la competitividad, se afectará la producción nacional en un tiempo relativamente corto

Diferentes medidas han adoptado los Estados para proteger su producción agropecuaria. A los programas de crédito de fomento y subsidios a los factores de producción,

Cuadro 1. Condiciones Financieras

Tipo de Productor	Tasa de interes condiciones ordinarias	Tasa de interes condiciones ordinarias	Estos recursos tienen disponibilidad hasta su agotamiento o hasta el 31 de diciembre de 2015
Pequeño Productor	Hasta DTF + 7	Hasta DTF + 1	
Mediano Productor	Hasta DTF + 10	Hasta DTF + 2	
Plazo: Hasta 7 años, incluidos tres años de periodo de gracia			
Credito máximo:	Pequeño Producto: Hasta \$65.401.525		
	Mediano productor: Hasta \$500 millones		
Maximo Financiado por Vientre: \$2.000.000			

se unen los de asistencia técnica en los que enseñan a los productores el uso de nuevas tecnologías, les entregan paquetes tecnológicos, y muchos de los insumos necesarios para inducir el cambio tecnológico e incrementar la productividad, son entregados totalmente gratis.

En el país los programas adelantados para mejorar la productividad en el sector agropecuario no han tenido gran impacto y la producción rural sigue, en la mayoría de los casos, con parámetros tecnológicos muy por debajo de los estándares internacionales. Por lo tanto, es necesaria una reingeniería de los métodos y sistemas utilizados en su implementación para conocer las debilidades y establecer el porqué de su limitada absorción.

El sector ganadero no ha sido ajeno a estos problemas. Entre las medidas, que se pueden definir como ortodoxas, que el gobierno ha implementado, sobresalen las relacionadas con los créditos de fomento, con recursos de Finagro (Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario), y las que son colocados entre los productores a través de la banca comercial nacional.

Si bien las tasas de interés, son en general más bajas que las que ofrecen la banca comercial, esta diferencia es a veces nula o negativa, pues dependiendo del perfil del solicitante o acreedor, la banca comercial con frecuencia otorga créditos de compra de cartera a tasas inferiores al 10% anual.

El Estado otorga además otro beneficio al que puede acceder el productor agropecuario cuando tiene un crédito financiado con los recursos de Finagro, el Incentivo a la Capitalización Rural –ICR-, el cual se puede solicitar cuando los beneficiarios de este tipo de créditos realicen nuevas inversiones

dirigidas a la modernización, competitividad y sostenibilidad de la producción agropecuaria, con un monto máximo de 30% del valor de la inversión para los pequeños y 15% para los medianos y grandes (en 2014 estos valores eran de 40% y 20% respectivamente).

Estas ayudas no son automáticas y son entregadas al productor si la línea del ICR cuenta con recursos y es objeto de dicho beneficio (no todas lo tienen). En ambos casos, la tasa de interés y los niveles del ICR están relacionados con la calificación sobre si son considerados como medianos, pequeños y grandes productores.

Créditos para retención de vientres

Recientemente el gobierno y Finagro modificaron las condiciones de los créditos de la línea para Retención de Vientres, creando una nueva (con tasa subsidiada LEC), si es dirigida para pequeños y medianos productores.

Como se muestra en el cuadro 1 con la modificación de las condiciones, se mejoraron sustancialmente los intereses que se cobraban y se otorgó un mayor plazo para el repago de la deuda. Para el caso del pequeño productor se pasó de DTF + 7 a DTF + 1, una disminución de la tasa anual de intereses de 6 puntos. Para los medianos productores se pasó de DTF + 10 a DTF + 2, en este caso, una disminución de la tasa de 8 puntos.

Si bien las nuevas condiciones de esta línea de crédito es un importante avance para la reactivación de la ganadería, tiene sus inconvenientes; entre ellos se pueden mencionar los siguientes:

1- Es una medida de carácter temporal, vence el 31 de diciembre de 2015.

2- Sigue con el mismo pecado de las líneas convencionales, no tiene en cuenta el periodo de maduración del crédito.

3- El beneficiario debe contar con otros recursos para pagar los intereses hasta cuando pueda vender el producto de las vacas (terneros).

Si el gobierno desea incrementar la producción y competitividad de la ganadería, debería implementar líneas de crédito afines con el periodo de maduración del negocio ganadero, y crear una que le permita al productor pagar el 100% de la misma con el producto de su misma inversión.

Reconstrucción del hato

Por esta razón, se propone el establecimiento de una línea de crédito que se podría llamar de Reconstrucción del hato Ganadero Bovino con las siguientes características:

1- Una tasa de interés como la que está vigente en la nueva línea de retención de vientres, es decir, DTF+1 para los pequeños productores, DTF+2 para los medianos. Se incluiría a los grandes productores con una tasa de interés del DTF+3.

2- Plazo de amortización de 10 años

3- Periodo de gracia de 3 años para capital e intereses.

4- Los intereses generados durante los tres primeros años serían pagados en los años 8, 9 y 10, sin cobro de intereses sobre los valores no pagados en este periodo.

Dichas condiciones permitirían superar el gran escollo que tienen en la actualidad los préstamos para ganadería bovina: comenzar los pagos antes de la maduración del negocio, es decir, antes que las inversiones realizadas con el crédito generen los recursos necesarios para la amortización de capital y el pago de intereses. En las condiciones actuales, el productor que no cuente con recursos adicionales no podría cumplir con las obligaciones contraídas. No hay que olvidar que el productor debe contar, también, con el capital de trabajo necesario para el mantenimiento de la finca y de los animales.

El cuadro 2 realiza una comparación de las dos líneas de crédito existentes y con la nueva que se propone. El ejercicio se hizo con un ejemplo de un préstamo de \$100 millones, teniendo en cuenta los diferentes años de amortización y pagos de intereses.

En el primer caso, en las condiciones actuales para los préstamos de Finagro,

Cuadro N° 2

Programas de Crédito	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1.- Condiciones actuales										
capital		20.000	20.000	20.000	20.000	20.000				
Intereses	14.950	14.950	11.960	8.970	5.980	2.990				
Total	14.950	34.950	31.960	28.970	25.980	22.990				
2.- Nueva línea de retención de vientos										
capital				25.000	25.000	25.000	25.000			
Intereses	6.950	6.950	6.950	6.950	5.213	3.475	1.738			
Total	6.950	6.950	6.950	31.950	30.213	28.475	26.738			
3.- Nueva propuesta										
capital				14.286	14.286	14.286	14.286	14.286	14.286	14.286
Intereses				6.950	5.957	4.964	3.971	2.979	1.986	993
Interes 3 primeros años								6.950	6.950	6.950
Total				21.236	20.243	19.250	18.257	24.214	23.221	22.229

DTF+10, no se puede considerar de fomento, toda vez que la inflación de los últimos años ha estado en valores cercanos al 4 por ciento y la variación de los precios del ganado ha estado en niveles de la inflación y en algunos años por debajo de ella. El pago del primer año de los intereses tendría un valor cercano a los \$15 millones y para los 6 años del préstamo en \$59.800. Para los otros dos casos los intereses serían de \$38,2 millones (7 años). Para el tercer caso sería de \$48.7 millones, con tres años más de plazo. La gran ventaja radica en pagos cuando las inversiones han madurado y el productor tiene mayores recursos y por lo tanto mejor facilidad de cumplir con las obligaciones.

En este último caso, los costos financieros derivados del pago en los años finales de los intereses generados en los tres primeros, serían asumidos por el gobierno nacional. No es una medida extraña ni atípica, no se puede olvidar que el gobierno ha venido subsidiando desde hace varios años los intereses para los créditos de vivienda, y en este caso, permitiría el fortalecimiento de la ganadera nacional, actividad de gran importancia para el PIB en Colombia y la modernización del campo.

Fondo de Garantías del sector agropecuario

Cuando un crédito para el sector agropecuario es aprobado por un banco, con recursos redescontados en Finagro, surge otro gran escollo, la garantía real que debe entregar el productor, y asimismo, cubrir con un margen muy alto, los valores aprobados. Sin embargo, cuando este usuario no tiene la capacidad de hacerlo, debe recurrir al Fondo Agropecuario de Garantías –FAG-, que tiene como función garantizar los créditos

y microcréditos que se otorguen a personas naturales o jurídicas, en proyectos del sector agropecuario y rural.

Para asumir la garantía, este Fondo cobra un porcentaje que varía dependiendo del perfil y la clasificación del productor agropecuario, y está entre el 1,5% y el 4, 5% del valor de la garantía. La cobertura de la garantía otorgada por el FAG no es completa, y varía dependiendo de la clasificación que tiene como productor. La mayor, el 100% es otorgada solo a la población desplazada. Para los medianos y grandes productores la cobertura fluctúa entre el 50% y el 85%.

En todos los casos que el banco asuma la garantía, total o parcial, y el productor deba constituir una hipoteca, debe realizar un proceso complejo. Los pasos a seguir son los siguientes:

- 1- Inspección del predio por parte del banco o la empresa que desarrolló el proyecto
- 2- Avaluó del predio, igualmente por el banco o por otra entidad reconocida por este banco.
- 3- Estudio de títulos, los realiza el departamento jurídico del banco
- 4- Constitución de hipoteca
- 5- Registro de la hipoteca en la oficina de registro e instrumentos públicos
- 6- Liberación de la garantía, cuando se haya terminado de pagar el crédito y desee tener libre la propiedad.

Realizar todos estos pasos requiere bastante tiempo, no menos de tres meses si le va bien. Además todos los costos del proceso, que no son bajos, deben ser asumidos por el productor, valores que indirectamente se convierten en una sobretasa o en un incremento de los costos para los préstamos, y que deben ser cancelados por el beneficiario,

antes de que obtenga el desembolso final del préstamo. No siempre sería necesario constituir esta hipoteca. Es conveniente analizar, según el caso y el perfil de riesgo cada usuario. Que la garantía exigida por el intermediario financiero, dependa de las políticas internas de cada banco, y que este analice la clase de garantía que debe exigir. Si los bancos prestan a sus clientes para compra de cartera, con un trámite muy ágil, y sin necesidad de contar con una garantía real, porque no puede ser igual para los créditos otorgados con recursos de Finagro. Al fin y al cabo, son las entidades financieras las que deben responder por los recursos redescontados en Finagro y asumir las pérdidas en caso de ocurrir un siniestro.

Crear un Instituto o Centro de Garantías

Como la garantía real es un gran obstáculo para finalizar los trámites de los créditos, es conveniente buscar nuevas opciones para superar este complejo trámite. Una propuesta puede ser la creación de un Instituto o un Centro de Garantías, que permita centralizar las garantías necesarias.

Como funcionaria este Centro. Un determinado productor va al Centro de Garantías y le hipoteca su predio, quien con base en el avalúo, le otorga un cupo, que puede ser utilizado por un banco o varios bancos, según sus necesidades y capacidad que tenga con la garantía.

Este Centro que debe tener entre sus socios a las entidades financieras que otorguen los créditos, debería ser manejado por estos intermediarios, y permitir de esta manera, que sean ellos mismos los que, con base en los análisis realizados, evalúen los riesgos de otorgar los avales para los montos de los créditos concedidos.

La principal ventaja que se obtiene de una medida como la que se propone, consiste en que cada vez que el usuario cancele el préstamo avalado por el Centro de Garantías, liberaría su cupo de crédito y así podría ser utilizado por otra entidad financiera, sin que el productor agropecuario tuviese que realizar de nuevo los costosos y demorados procesos actuales que son necesarios para otorgar la garantía para un crédito. Igualmente, solo con un nuevo avalúo, este Centro de Garantías podría actualizar la capacidad de crédito del productor. ■

Sector Bovino - III Trimestre de 2015

Ganadería estaría entrando en etapa de transición

Cifras indican que la ganadería estaría terminando el ciclo de retención y encaminándose hacia uno nuevo de liquidación.

El sacrificio de ganado bovino durante el tercer trimestre del 2015 mostró un cambio en el comportamiento descendente que traía durante los dos primeros trimestres del año.

significó un incremento de 21.074 cabezas y que representó una variación del 2,1%. De esta manera cambió la tendencia de disminución que se presentó en los dos primeros trimestres del año.

trimestre de 2015 con el descenso de 1,3% y el menor sacrificio de 12.866 cabezas (Cuadro 1).

En el acumulado de 2015—hasta septiembre— el sacrificio llegó a 2.907.786 cabezas,



■ Sacrificio y oferta interna de carne, registrarían al finalizar 2015 una tasa de crecimiento positiva.

Así lo indican las cifras consolidadas por el ESAP del DANE, que señalan que en el tercer trimestre del año 2015 se sacrificaron 1.017.143 cabezas, frente a las 996.069 de igual periodo del 2014, comportamiento que

En efecto, en el primer trimestre del año (enero-marzo), el sacrificio disminuyó en 4,5% frente al mismo período de 2014, al pasar de 985.417 cabezas, a 941.427 cabezas, tendencia que se mantuvo en el segundo

cifra que significó una reducción de 35.783 cabezas (1,2%) frente a las 2.943.569 cabezas del 2014. Es importante anotar que desde junio del presente año se han registrado tasas de crecimiento positivas, lo que se ha venido

consolidando y en septiembre el sacrificio siguió creciendo y la variación se ubicó en 4,3% frente al mismo mes de 2014.

Adicionalmente, si este análisis se realiza con los volúmenes obtenidos de los bovinos sacrificados, los resultados son mejores. En efecto, tal como se muestra en el cuadro 1, el peso de los animales al sacrificio fue más alto

llevadas al matadero se redujeron en 2,8% –11.370 cabezas– (Cuadro 3).

Al observar el acumulado a septiembre del 2015, se pudo constatar que el sacrificio de machos aumentó 1,2%, –20.359 cabezas– mientras que en las hembras, descendió 5,5% –66.208 cabezas–.

Este comportamiento de las hembras –reducción– es uno de los indicadores que definen la fase en que se encuentra el ciclo ganadero, y dicha contracción indica que aún estamos en el de retención. Sin embargo, la tendencia creciente en el sacrificio, que es jalónada exclusivamente por los machos, unido a una menor reducción

año 2018, valor que no sería difícil de alcanzar, dado que en pasados años las ventas al mercado venezolano fueron mayores. La nueva meta se propone que sea alcanzada con el acceso a nuevos mercados como Egipto, Singapur, Vietnam, Georgia, Liberia y Argelia en el corto plazo en los que la carne colombiana ya tiene admisibilidad. Por su parte, en el mediano plazo, se lograría si se obtiene acceso a Estados Unidos, China, Canadá, Unión Europea y Chile.

Si se revisa el destino de las ventas internacionales del ganado bovino y de la carne, parece que al fin la ganadería nacional se ha liberado de las amarras que tenía con el mercado venezolano. Los graves problemas financieros que tiene esta nación y el cierre unilateral fronterizo que realizó hace unos meses, ocasionaron que en la práctica, se terminara ese mercado, el cual también venía afectando nuestra ganadería con la entrada de canales y ganado en pie de contrabando.

La existencia de las gigantescas diferencias cambiarias que existen entre la tasa de cambio oficial del bolívar (6,30 bolívares por dólar) y la cotización en los mercados paralelos (más de 700 bolívares por dólar), se constituye en un gran incentivo para la existencia de este comercio ilegal, con todos los problemas adicionales que ello significa para la seguridad y el estatus sanitario que

que los registrados en el 2014. Esta afirmación se deduce del peso total acumulado, toda vez que la oferta de carne en canal mostró una menor disminución, con una caída del 0,7%. Lo anterior significa que el peso promedio del ganado al sacrificio (hembra y Macho) fue mayor en el 2015.

Si la unión de estos dos eventos, la recuperación en el nivel de sacrificio y el incremento en el peso del ganado al sacrificio, se mantiene, se podría esperar que al finalizar el 2015, el sacrificio y la oferta interna de carne presenten una tasa de crecimiento positiva.

La mayor variación del sacrificio se registró en el Atlántico (17,5%) con 27.919 cabezas y le siguieron Antioquia, Caldas y Córdoba. A su vez, el descenso más pronunciado fue en el Valle del Cauca (14,5%), con 24.331 cabezas menos, Bogotá, Tolima y Cundinamarca (Cuadro 2).

Sacrificio por sexo

En la distribución del sacrificio por sexo, se encontró que la participación de los machos (incluyendo los terneros recién nacidos que son sacrificados) ha venido incrementándose en el total. Entre enero y septiembre del 2015 los machos fueron el 60,4% frente al 58,7% del 2014 y en el tercer trimestre aumentó en 2,5% (14.429 cabezas), mientras que en el caso de las hembras, las cantidades

en el de las hembras, podría afirmarse que la ganadería nacional está comenzando una etapa de transición y la terminación del ciclo de retención.

Exportaciones

La admisibilidad sanitaria sigue siendo uno de los mayores problemas que enfrenta la ganadería colombiana en su deseo de exportar. El país debe superar este obstáculo sanitario que se ha convertido en una barrera para arancelaria, que limita la entrada de nuestros productos a los mercados preferenciales de los países desarrollados, en los que los precios del ganado son tres veces más altos que los registrados en Colombia, es el caso del kilo de animal vivo en Estados Unidos.

Recientemente, el Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural se fijó la meta de US\$450 millones en exportaciones para el

Periodo	Cabezas			Peso (ton)		
	2015	2014	Var %	2015	2014	Var %
Total Enero Sept	2.907.786	2.943.569	-1,2	619.969	624.377	-0,7
Enero	328.515	352.043	-6,7	69.894	74.683	-6,4
Febrero	296.101	310.660	-4,7	62.950	65.614	-4,1
Marzo	316.811	322.715	-1,8	67.270	67.865	-0,9
Sub t	941.427	985.417	-4,5	200.113	208.163	-3,9
Abril	303.964	305.175	-0,4	64.167	64.240	-0,1
Mayo	324.883	342.817	-5,2	68.858	72.323	-4,8
Junio	320.369	314.090	2	68.376	66.746	2,4
Sub t	949.216	962.082	-1,3	201.401	203.309	-0,9
Julio	346.362	345.246	0,3	73.530	73.786	-0,3
Agosto	333.679	327.498	1,9	71.979	69.678	3,3
Septiembre	337.102	323.326	4,3	72.946	69.441	5
Sub t	1.017.143	996.069	2,1	218.455	212.906	2,6

Departamento	2015	2014	Var abs	Var %
Mayores crecimientos				
Atlántico	187.805	159.886	27.919	17,5
Antioquia	515.500	504.754	10.746	2,1
Caldas	136.319	125.767	10.552	8,4
cordoba	146.255	139.623	6.632	4,7
Mayores Reducciones				
Valle del cauca	143.938	168.269	-24.331	-14,5
Bogotá	490.470	510.729	-20.259	-4,0
Tolima	74.938	86.642	-11.704	-13,5
Cundinamarca	154.261	162.973	-8.712	-5,3
Subtotal	1.849.486	1.858.643	-9.157	-0,5
Resto país	1.058.303	1.084.926	-26.623	-2,5
Sacrificio total	2.907.789	2.943.569	-35.780	-1,2

Colombia ha alcanzado, si llegan a entrar animales infectados con el virus de la aftosa.

Después de un inicio de 2015 en el que el sacrificio de ganado destinado a la exportación había disminuido drásticamente



■ Sacrificio de hembras descendió 5,5% mientras el de machos aumentó 1,2%.

Cuadro N° 3
Composición del Sacrificio para el consumo interno por sexo
Enero - Sept 2015 - 2014

	2015				2014			
	Machos	Part %	Hembras	Part %	Machos	Part %	Hembras	Part %
Totales	1.729.266	60,4	1.134.735	39,6	1.708.907	58,7	1.200.943	41,3
I trimestre	562.421	60,4	369.467	39,6	564.774	58,5	399.931	41,5
II trimestre	572.045	60,8	369.334	39,2	563.761	58,9	393.708	41,1
III trimestre	594.800	60,0	395.934	40	580.371	58,8	407.304	41,2

–54% en el primer trimestre– (Cuadro 4), en los siguientes dos trimestres las ventas externas repuntaron y para el acumulado a septiembre, el volumen exportado pasó de 8.179 toneladas (33.719 cabezas) en 2014 a 10.566 toneladas (43.785 cabezas) para los mismos meses del 2015.

Las exportaciones de ganado en pie siguen teniendo una gran importancia en las ventas externas totales. Este comercio, que no es solamente de animales gordos, pues también se venden de levante, presentó una disminución del 15,3% al pasar de 54.819 cabezas en el 2014 a 46.439 en el 2015. Es de anotar que estas exportaciones en pie, se han dirigido casi en su totalidad al Líbano, aunque para el mes de noviembre se tiene programado que se exporten a Jordania.

En cuanto a las exportaciones de carne deshuesada, que debe ser la meta a alcanzar, por su mayor valor agregado, el principal

mercado actual es Rusia, y a septiembre las ventas a ese país se situaron en US\$13,6 millones.

Precios al productor

Los precios del ganado al productor no han presentado el dinamismo esperado (su recuperación) dada la reducción en el sacrificio nacional para el consumo interno. Según información publicada por el Dane,

los precios del ganado gordo en feria, para sacrificio, (promedio de las principales plazas del país), presentaron en el mes de septiembre una variación del 7,7%, pero con un acumulado en el tercer trimestre de solo 4,3%, un porcentaje bajo dada la actual fase de retención en que se encuentra la ganadería nacional y el fuerte incremento que ha tenido el IPC (índice de precios al consumidor), que se pronostica para final de año termine por encima del 6%, reducen los beneficios de los mayores precios recibidos por el productor.

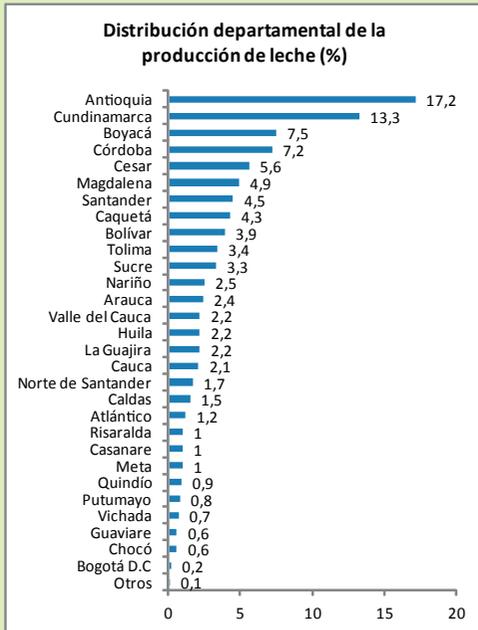
De igual manera, por el lado de los costos, el IPP (índice de precios al productor) para este mismo trimestre fue de 4,7%, superando el incremento que han mostrado los precios del ganado gordo en las ferias. De otra parte, el fuerte verano (la presencia del fenómeno de El Niño) y sus graves efectos, se han traducido en un fuerte incremento de los costos de producción. ■

Exportaciones de ganado bovino

	2015		2014		Variación %	
	Cabezas	Peso en canal (Ton)	Cabezas	Peso en canal (Ton)	Cabezas	Peso en canal (Ton)
I Trimestre	9.539	2.240	20.712	5.078	-53,9	-55,9
II Trimestre	7.838	1.852	4.613	1.087	69,9	70,4
III Trimestre	26.408	6.474	8.394	2.014	214,6	221,4
Total	43.785	10.566	33.719	8.179	29,9	29,2

Indicadores ganaderos

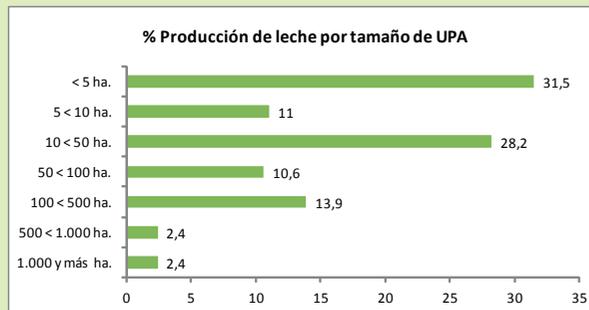
Antioquia la que más produce leche



Fuente: DANE- Censo Nacional Agropecuario 2014

Resultados del Censo Nacional Agropecuario 2014 indican que la producción de leche líquida en el área rural dispersa censada en el país, es liderada por los departamentos de Antioquia, Cundinamarca y Boyacá, con participaciones de 17,2%, 13,3% y 7,5%. Esta información se refiere a la producción reportada por los productores el día anterior a la entrevista.

De otro lado, el Censo demuestra que la mayor parte de la producción de leche (el 71%) en el año 2013 provino de Unidades Productivas Agropecuarias (UPA) con tamaños inferiores a 50 hectáreas.

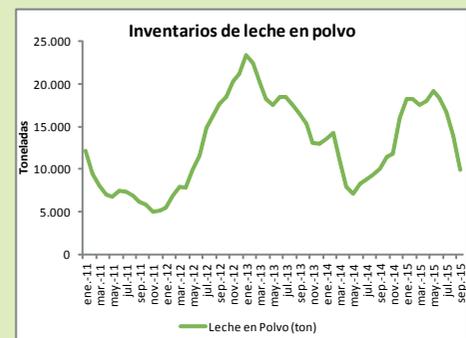


Acopio de leche aumenta 2%

Acopio industrial de leche cruda entre enero y septiembre fue de 2,26 mil millones de litros, lo que significó un crecimiento de 2% con respecto al mismo periodo de 2014. El acopio se ha comportado al alza particularmente en las zonas de trópico alto (4,1%), pero en el trópico bajo acumula una caída de 6,1%. Los inventarios de leche en polvo, por su parte, se ubicaron en 10 mil toneladas en septiembre, lo que muestra una desacumulación significativa desde que alcanzaron su máximo nivel del año en mayo equivalente a 19,2 mil toneladas.

Acopio industrial de leche (millones lts)			
Región	Ene-Sept 2014	Ene-Sept 2015	Var % Ene-Sept 2014-2015
Trópico alto	1.794	1.867	4,1%
Trópico bajo	467	438	-6,1%
Nacional	2.260	2.305	2,0%

Fuente: USP - MADR. Reporte de agentes compradores de leche cruda



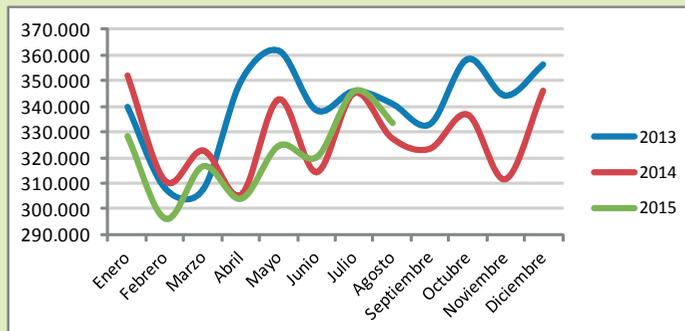
Sacrificio bovino se reduce 1,9%

Durante enero-agosto de 2015 el sacrificio de bovinos llegó a 2,62 millones de cabezas, cifra que significó una disminución de 1,9% con respecto al mismo periodo de 2014. El sacrificio para consumo interno declinó 2,0%, pero el dirigido a exportaciones mostró una recuperación de 10,4%. El comportamiento del sacrificio responde al ciclo de retención de vientres, por el cual la cantidad de hembras sacrificadas ha declinado 6,1%.

Concepto	Ene-Ago 2014	Ene-Ago 2015	Var % Ene-Ago 2014-2015
Total (cab)	2.620.243	2.570.684	-1,9%
Consumo Interno (cab)	2.589.733	2.536.993	-2,0%
Exportación (cab)	30.510	33.691	10,4%
Machos (cab)	1.480.766	1.489.198	0,6%
Hembras (cab)	1.071.203	1.006.146	-6,1%
Terneros (cab)	37.764	41.650	10,3%
Participación Hembras	41,4%	39,7%	(1,7) pp

Fuente: Encuesta de Sacrificio de Ganado - DANE

* Sacrificio para exportación efectuado directamente por las plantas



Precios de ganado

Sube precio de novillo gordo en pie (\$Col/kg)

Periodo	Corozal	La Dorada	Villavicencio	Indice FRIOGAN	Montería Frigosinu	Bogotá	Medellín	Catama	Caquetá
oct-15	3.575	3.644	4.094	3.810	3.350	3.969	3.932	3.800	3.650
sep-15	3.457	3.600	4.075	3.770	3.390	3.868	3.863	3.700	3.600
ago-15	3.409	3.681	3.875	3.705	3.413	3.798	3.846	3.664	3.600
Variación mes anterior	3,4%	1,2%	0,5%	1,1%	-1,2%	2,6%	1,8%	2,7%	1,4%
dic-14	3.042	3.482	3.443	3.385	3.160	3.596	3.566	3.400	3.000
Variación año corrido	17,5%	4,6%	18,9%	12,6%	6,0%	10,4%	10,3%	11,8%	21,7%
oct-14	3.005	3.430	3.510	3.385	3.115	3.562	3.592	3.500	3.000
Variación año anterior	19,0%	6,2%	16,6%	12,6%	7,5%	11,4%	9,5%	8,6%	21,7%

Fuentes: Frigolan (Plantas de sacrificio), Frigosinu, Feria de Ganados de Medellín, Feria de Catama y Frigorífico Guadalupe

Indice FRIOGAN = Promedio ponderado plantas sacrificio FRIOGAN (Corozal, La Dorada y Villavicencio)

Cálculos: FEDEGAN-FNG - Oficina de Planeación.

Se dispara precio internacional en Colombia (promedio de novillo gordo en pie us\$/kg)

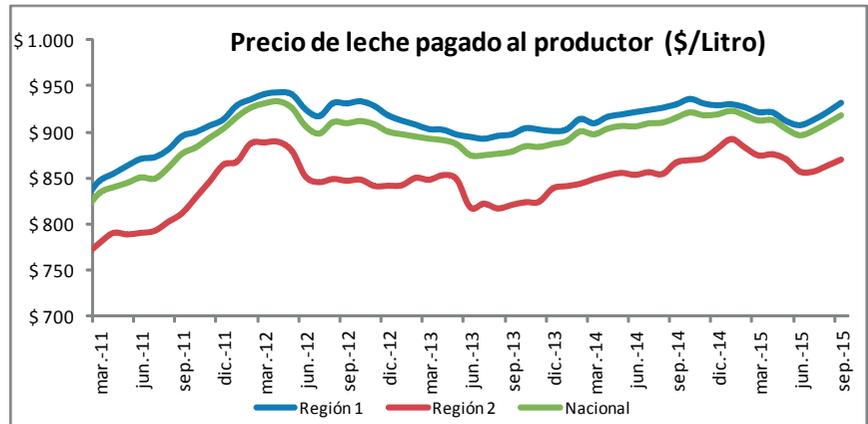
Periodo	Colombia	Argentina	Brasil	Uruguay	Paraguay	Canadá	Estados Unidos	Australia	México	Costa Rica
oct-15	1,31	2,01	1,41	1,91	1,40	2,66	2,75	1,94	2,68	2,40
sep-15	1,22	1,92	1,37	1,98	1,34	2,94	3,08	2,31	2,66	2,48
ago-15	1,23	1,96	1,49	2,08	1,57	3,09	3,26	2,19	2,66	2,56
Variación mes anterior	6,7%	4,4%	2,3%	-3,7%	4,3%	-9,6%	-10,6%	-16,3%	0,6%	-3,2%
dic-14	1,44	1,78	2,00	1,90	1,70	3,33	3,61	1,50	2,70	2,16
Variación año corrido	-9,6%	13,0%	-29,8%	0,5%	-17,3%	-20,2%	-23,8%	29,6%	-1,0%	11,0%
oct-14	1,65	1,82	2,01	2,00	1,77	3,16	3,57	1,59	2,81	2,09
Variación año anterior	-21,0%	10,1%	-30,1%	-4,5%	-20,9%	-15,9%	-22,9%	21,6%	-4,9%	14,6%

Fuente: SIGA. Cálculos: FEDEGAN-FNG - Oficina de Planeación.

Precios de lácteos

Precio al productor de leche aumentó de \$896 a \$918 entre junio y septiembre

Precio del litro de leche cruda pagado al productor durante la mayor parte del año ha evolucionado a la baja. Es de destacar que entre junio y septiembre subió de \$896 a \$918. En la región del trópico alto, dicho precio se ubicó en \$932 y en la del trópico bajo en \$870.



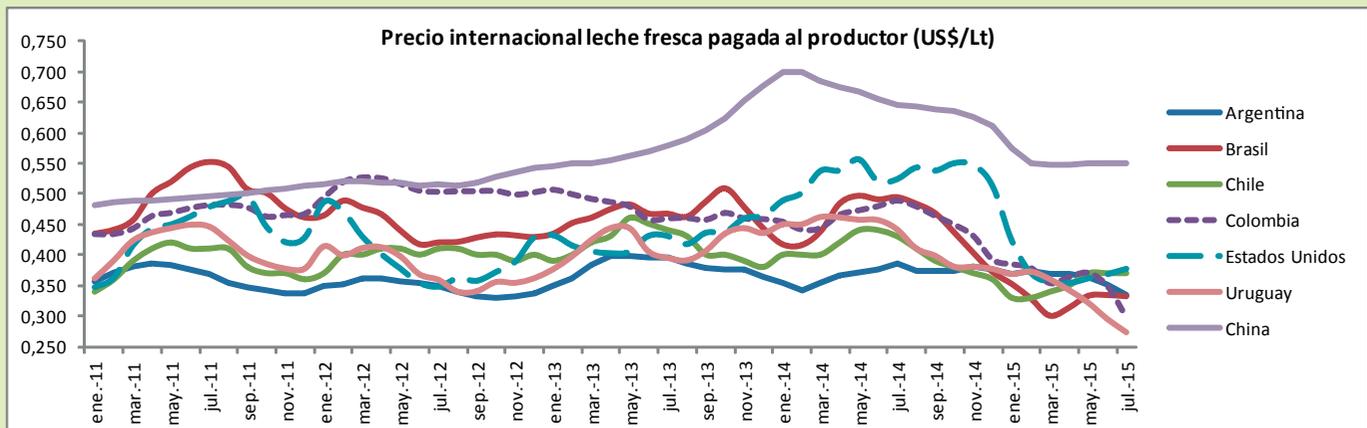
Fuente: USP - MADR. Reporte de agentes compradores directos de leche cruda

Baja precio internacional (leche fresca pagada al productor - us\$/lt)

Período	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	Estados Unidos	Uruguay	China
sep-15	0,286	0,274	0,284	0,299	0,373	0,261	0,540
ago-15	0,307	0,310	0,314	0,302	0,373	0,263	0,537
jul-15	0,336	0,332	0,346	0,298	0,377	0,272	0,550
jun-15	0,352	0,334	0,360	0,350	0,368	0,294	0,549
Variación mes anterior	-6,7%	-11,5%	-9,6%	-1,1%	0,0%	-0,7%	0,6%
	↓	↓	↓	↓	=	↓	↑
dic-14	0,377	0,372	0,360	0,392	0,514	0,376	0,612
Variación año corrido	-24,0%	-26,2%	-21,1%	-23,9%	-27,5%	-30,7%	-11,7%
	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓
sep-14	0,375	0,469	0,390	0,464	0,539	0,398	0,639
Variación año anterior	-23,6%	-41,5%	-27,2%	-35,6%	-30,9%	-34,4%	-15,5%
	↓	↓	↓	↓	↓	↓	↓

Cálculos: FEDEGAN-FNG -Oficina de Planeación.

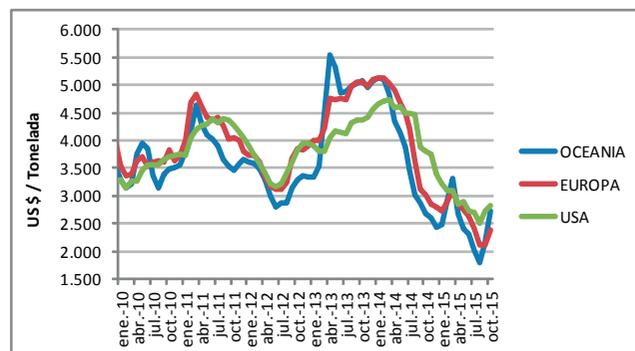
Precio en China se mantiene estable



Aumenta precio internacional enOceania (leche en polvo entera us\$/kg)

Período	Estados Unidos	Oceania	Europa
oct-15	2.831	2.729	2.383
sep-15	2.734	2.163	2.125
ago-15	2.513	1.788	2.106
jul-15	2.692	2.013	2.400
Variación mes anterior	3,5%	26,2%	12,2%
	↑	↑	↑
dic-14	3.391	2.425	2.813
Variación año corrido	-16,5%	12,5%	-15,3%
	↓	↑	↓
oct-14	3.814	2.688	3.031
Variación año anterior	-25,8%	1,6%	-21,4%
	↓	↑	↓

Fuente: USDA Cálculos: FEDEGAN-FNG- Oficina de Planeación.



Período	IPC NACIONAL	Alimentos	Res	Cerdo	Pollo	Leche	Queso	Derivados
oct-15	124.6	128.4	111.4	102.1	124.1	122.0	126.3	125.4
sep-15	123.8	126.7	112.0	101.9	122.8	121.5	125.6	124.1
ago-15	122.9	125.1	110.8	102.7	120.9	121.1	125.2	123.3
jul-15	122.3	124.1	108.8	100.3	118.2	121.0	125.0	122.6
Variación mes anterior	0,68%	1,38%	-0,58%	0,28%	1,05%	0,44%	0,56%	1,07%
	↑	↑	↓	↑	↑	↑	↑	↑
dic-14	118.2	118.2	107.1	104.6	117.7	120.3	124.4	121.1
Variación año corrido	5,48%	8,60%	3,94%	-2,32%	5,40%	1,44%	1,48%	3,53%
	↑	↑	↑	↓	↑	↑	↑	↑

Inflación de 5,48%

IPC a octubre fue de 5,48%. El rubro de alimentos fue el de mayor aumento (8,66%). El precio de las carnes de res y pollo se elevó 3,94% y 5,4% respectivamente, mientras la carne de cerdo presentó una caída de 2,32%.

Comercio exterior

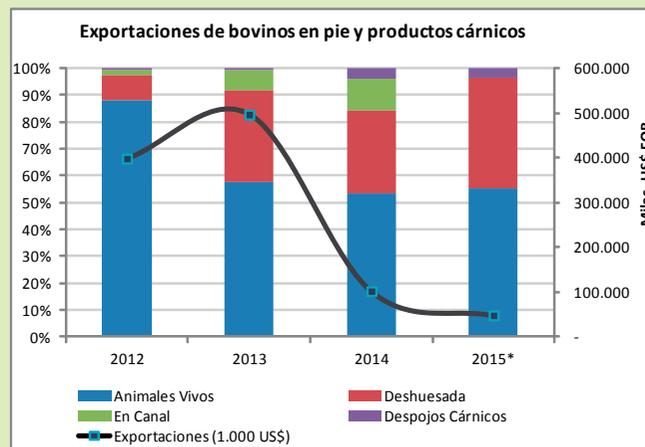
1. Bovinos en pie y productos cárnicos

Exportaciones

Exportaciones de productos cárnicos hasta septiembre caen 42% mientras importaciones aumentan 31,6%

Por US\$ 48 millones fueron valoradas las exportaciones de bovinos en pie y productos cárnicos en los primeros nueve meses de 2015, lo que implicó una reducción de 42%. En los rubros de animales vivos, carnes deshuesadas y despojos cárnicos las ventas disminuyeron 38,5%, 20,4% y 42,6% respectivamente. Se debe destacar el buen comportamiento de las ventas de bovinos en pie al Líbano, país que actualmente se constituye en el principal destino de animales vivos colombianos y a donde se reporta un incremento de exportaciones de 64,5%.

Por su parte, entre enero y agosto se importaron 2.085 toneladas por US\$ 10 millones, lo que significó un incremento de 31,6% en términos de valor. El alza en las compras externas se explica principalmente por la carne deshuesada congelada, cuya demanda pasó de 48 a 218 toneladas entre 2014 y 2015, representando un alza de 371% en su valor de importación.



Importaciones

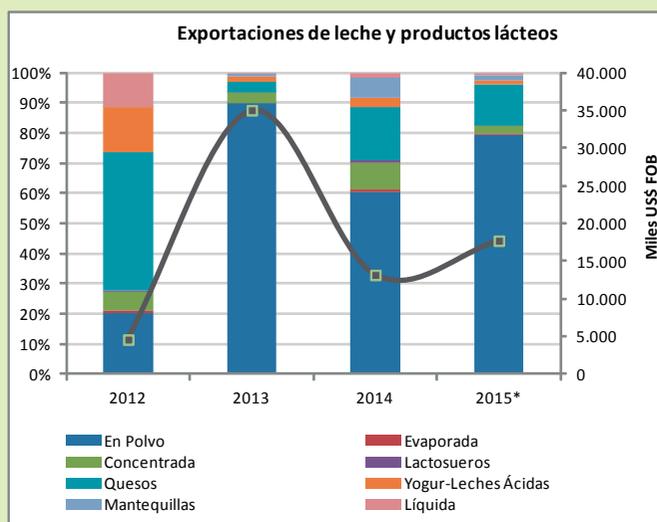
Importaciones de animales en pie y productos cárnicos. Enero-Agosto 2015-2014 -Carne deshuesada y congelada aumentó 371,7%						
Rubro/ Año	Toneladas			US \$ CIF (millones)		
	2014	2015	Var % 2015-2014	2014	2015	Var % 2015-2014
Animales Vivos	7	5	100,0%	0,2	0,1	100,0%
Deshuesada Congelada	48	218	350,3%	0,6	3,0	371,7%
Deshuesada Refrigerada	155	155	0,0%	2,3	2,4	2,2%
En Canal	0	0	-100,0%	0,0	0,0	-100,0%
Despojos Cárnicos	1.998	1.707	-14,5%	4,5	4,5	0,9%
Total Importaciones	2.207	2.085	-5,6%	7,6	10,0	31,6%

Fuente: DANE. Cálculos: FEDEGAN-FNG -Oficina de Planeación.

2. Productos lácteos Exportaciones

Importaciones de productos lácteos. Enero-Agosto 2015-2014						
Rubro/ Año	Toneladas			US \$ CIF (millones)		
	2014	2015	Var % 2015-2014	2014	2015	Var % 2015-2014
En Polvo	6.263	11.286	80,2%	27,6	35,4	28,3%
Concentrada	530	743	40,3%	2,4	3,5	46,6%
Evaporada	20	37	84,5%	0,0	0,1	72,1%
Lactosueros	5.967	6.558	9,9%	9,7	8,7	-10,3%
Quesos	1.624	2.047	26,0%	12,3	14,1	14,8%
Líquida	16	47	200,8%	0,0	0,1	209,3%
Mantequillas	29	4	-85,1%	0,2	0,0	-83,4%
Yogur – Leches Ácidas	39	90	128,5%	0,2	0,3	112,0%
Total Importado	14.488	20.814	43,7%	52,5	62,4	18,8%

Fuente: DANE. Cálculos: FEDEGAN-FNG-Oficina de Planeación.



Exportaciones lácteas hasta septiembre van en US\$ 17,8 millones de dólares, mientras que las importaciones en US\$62,4 millones

Exportaciones lácteas hasta septiembre van en US\$ 17,8 millones, cifra que superó los US\$ 13,2 millones reportados en todo 2014. Las exportaciones lácteas, que durante el primer semestre del año fueron muy bajas, repuntaron en los últimos tres meses por cuenta del alza significativa de las ventas de leche en polvo a Venezuela. Actualmente la leche en polvo representa el 80% del portafolio exportador y sus ventas pasaron de US\$ 5,6 a US\$ 14,1 millones si se compara el periodo enero-septiembre de 2014 y 2015.

Las importaciones lácteas, por su parte, alcanzaron 20.814 toneladas al término del mes de agosto y su valor se incrementó 18,8% respecto al año anterior al totalizar US\$ 62,4 millones. Entre los principales productos importados se continuaron observando alzas significativas en el caso de la leche en polvo que llegó a 11.286 toneladas; también en lactosueros con 6.558 toneladas y quesos que aumentaron 26% con 2.047 toneladas.